



Mit drei Standorten, verteilt in Österreich und Deutschland, ist XiTrust die marktführende und rechtssichere Plattform für Unternehmenslösungen rund um die E-Signatur.

Unser Erfolgsrezept? Unser Team! Und dafür brauchen wir Verstärkung.

Wir suchen für die Expansion in den Schweizer Raum ab sofort einen markterfahrenen

Sales Manager (m/w/d)

XiTrust bietet dir

- ✂ bestes Arbeitsklima in einem wertschätzenden Miteinander
- ✂ flexibles & autonomes Arbeiten (Vertrauensarbeitszeiten, Working@Home)
- ✂ moderne technische Ausstattung (Laptop, Smartphone)
- ✂ eine fundierte und professionelle Einarbeitung mit internen Vertriebs- und IT-Schulungen
- ✂ viel Platz für Kreativität in einem innovativen Arbeitsumfeld
- ✂ persönliche Weiterentwicklung & Weiterbildung
- ✂ gemeinsame Firmenevents

Du verfügst über

- ✂ eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- ✂ erste Berufserfahrung im Vertrieb (B2B) erklärungsbedürftiger Software und Dienstleistungen
- ✂ hohe Affinität zu technischen Themen und dem Digitalisierungspfad von Unternehmen
- ✂ Kommunikationsstärke gepaart mit einem selbstsicheren und offenen Auftreten
- ✂ schnelle Auffassungsgabe zur Erfassung von komplexen Kundenanforderungen und -prozessen
- ✂ sehr gute Deutsch- und verhandlungssichere Englischkenntnisse
- ✂ sehr gute MS-Office-Kenntnisse & Erfahrung im Umgang mit CRM-Systemen (Salesforce)
- ✂ PKW-Führerschein und Reisebereitschaft

Dein Tätigkeitsbereich gestaltet sich wie folgt

- ✂ du vertreibst aktiv mit Hilfe von Online-Produktdemos und Vor-Ort-Terminen eigenständig unser innovatives Produktportfolio (Unternehmenslösungen für die qualifizierte elektronische Signatur)
- ✂ du akquirierst Neukunden und verwandelst wertvolle Leads in langfristige Geschäftsbeziehungen
- ✂ du überzeugst Entscheider mit deiner nutzen- und lösungsorientierten Argumentation
- ✂ regelmäßige Messe- und Veranstaltungsbesuche zum Ausbau deines Netzwerks
- ✂ Ausbau bestehender Kundenbeziehungen und aktive Weiterentwicklung deiner Bestandskunden
- ✂ du arbeitest interdisziplinär zwischen Kunden, Marketing und Projektleitung
- ✂ du verantwortest alle Vertriebsphasen von der Potenzialerhebung bis hin zur Erstellung kundenspezifischer Angebote und arbeitest eigenständig an deinem Umsatzziel

Interesse? Dann sende deine Bewerbung unter Angabe deiner Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit an office@xitrust.com (Ansprechpartner: Andreas Koller) – become part of the spirit!